

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome e cognome	UMBERTO ZANINI
Indirizzo	STRADA DEGLI SCHIOCCHI 12, 41124, MODENA
Telefono	(+39) 059 2929483
Fax	(+39) 059 2926210
E-mail	umzanini at tin.it
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	

ESPERIENZA LAVORATIVA

DAL 1988 AD OGGI	<p>Titolare dell'omonimo studio di commercialisti in Modena, in Via degli Schiocchi , n.12</p> <p>Lo studio si occupa prevalentemente di aspetti fiscali, contabili, informatici, giuridici e gestionali delle nuove tecnologie informatiche e telematiche, sia in un contesto domestico che internazionale</p>
-------------------------	---

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Dal 1983 al 1988	Università degli studi di Modena, facoltà di Economia e Commercio, con laurea conseguita in data 14 luglio 1988
Dal 1993 ad oggi	<p>Abilitato all'esercizio della professione di Dottore Commercialista dal 1993, ed iscritto al n. 440 dell'Albo dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili presso l'Ordine professionale dei Dottori Commercialisti della provincia di Modena dal 13 dicembre 1993</p> <p>Iscritto nel Registro dei Revisori Contabili del Ministero di Grazia e Giustizia al n. 77089 con provvedimento del 26/5/1999 pubblicato in G.U. supplemento n.45 – IV Serie speciale del 8/6/1999</p>
Dal 2015 ad oggi	<p>Iscritto all'<i>Institute of Chartered Accountants in England and Wales (ICAEW)</i> dal 14 ottobre 2015</p> <p>Membro della <i>ICAEW Tech Faculty</i></p>

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Dal 2006 ad oggi

Responsabile delle attività di ricerca tecnico-normativo dell'Osservatorio "Digital B2B" della School of Management del Politecnico di Milano

Dal 2003 ad oggi

- Attività di consulenza in ambito conservazione digitale, fatturazione elettronica, EDI, digitalizzazione ed automazione dei processi P2P e O2C, eseguita per importanti aziende Italiane ed estere, multinazionali, banche, istituti finanziari, software house, conservatori, VAN, BPO, filiere di settore, società di consulenza
- Attività di auditing dei processi di fatturazione elettronica e conservazione digitale, eseguita con il supporto del Politecnico di Milano, tramite l'impiego del modello di verifica e di valutazione denominato *e-Invoicing and e-Archiving check*
- Relatore in convegni, seminari, corsi e webinar riguardanti gli aspetti fiscali, contabili, informatici, giuridici e gestionali delle nuove tecnologie informatiche e telematiche (dal 2004 ad oggi oltre 400)
- Autore di articoli e libri inerenti gli aspetti fiscali, contabili, informatici, giuridici e gestionali delle nuove tecnologie informatiche e telematiche
- Responsabile della conservazione di importanti società, multinazionali e banche

Dal 2013 al 2017

Componente del gruppo di lavoro dell'Osservatorio "Supply Chain Finance" della School of Management del Politecnico di Milano

Dal 1993 al 2003

- Attività di consulenza contabile, fiscale e societaria
- Sindaco effettivo in società
- Curatore Fallimentare presso la Sezione fallimentare del Tribunale di Modena
- Consulente Tecnico d'Ufficio presso il Tribunale di Modena

LIBRI, EBOOK, REPORT

Quale responsabile delle attività di ricerca tecnico-normativo dell'Osservatorio "Digital B2B" della School of Management del Politecnico di Milano, ho partecipato all'attività di ricerca e stesura dei seguenti report:

- rapporto 2006-2007: *"Fatturazione elettronica: benefici non solo sulla carta"*;
- rapporto 2007-2008: *"La fatturazione elettronica come chiave di volta nella collaborazione tra imprese, banche e PA"*;
- rapporto 2008-2009: *"Fare sistema: il vero motore della fatturazione elettronica"*;
- rapporto 2009-2010: *"La fatturazione elettronica in Italia: reportage dal campo"*
- rapporto 2010-2011: *"Oltre la fattura"*
- rapporto 2011-2012: *"Italia digitale: è possibile!"*
- rapporto 2012-2013: *"Digitalizzare per competere"*
- rapporto 2013-2014: *"6 giugno 2014. E' tempo di fatturazione elettronica verso la PA!"*
- rapporto 2014-2015: *"Dopo la PA, il digitale (ri)entra nel Business"*
- rapporto 2015-2016: *"Trasformazione digitale: B2b ...or not to be"*
- rapporto 2016-2017: *"Digital B2b: le fondamenta dell'Italia digitale"*
- rapporto 2017-2018: *"Fatturazione elettronica: nuovo impulso per il digital B2b"*
- rapporto 2018-2019: *"Fatturazione elettronica: una chance per il cambiamento"*
- rapporto 2019-2020: *"Digitalizzare per (r)esistere"*
- rapporto 2020-2021: *"B2b: fisicamente lontani, digitalmente vicini"*

• Autore dei seguenti libri ed ebook:

-Fatturazione elettronica e conservazione sostitutiva, Experta edizione Spa, 2005

-La digitalizzazione dei documenti nelle aziende e negli studi professionali, Sistemi Spa, 2014

-La digitalizzazione dei documenti nelle aziende e negli studi professionali, volume I, Conservazione digitale, Sistemi Spa, 2016;

-La digitalizzazione dei documenti nelle aziende e negli studi professionali, volume II, Fatturazione elettronica, Sistemi Spa, 2016;

La digitalizzazione dei documenti nelle aziende e negli studi professionali, volume I, Conservazione digitale, Sistemi Spa, 2017;

-La digitalizzazione dei documenti nelle aziende e negli studi professionali, volume II, Fatturazione elettronica, Sistemi Spa, 2017;

-La digitalizzazione dei documenti nelle aziende e negli studi professionali, volume III, Strumenti per digitalizzare, Sistemi Spa, 2017

-Fatturazione elettronica e studio digitale, Eutekne Spa, 2018

-Automazione dei processi amministrativi- Process mining, Robot Process Automation, Machine Learning nella digitalizzazione dell'impresa, Il sole 24 ore Spa, 2021

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

INGLESE

Buono

Buono

Buono

FRANCESE

Elementare

Elementare

Elementare

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Spirito di gruppo, capacità di comunicazione e motivazione delle risorse umane, anche in un contesto internazionale, acquisite in quasi trent'anni di attività professionale di Dottore Commercialista

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Leadership, senso dell'organizzazione, e definizione degli obiettivi, anche in un contesto internazionale, acquisite in quasi trent'anni di attività professionale di Dottore Commercialista

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Ottima conoscenza dei principali strumenti software

CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE

-

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Hash algorithms, symmetric and asymmetric encryption algorithms, biometric and cryptographic signatures, peer to peer financing systems, supply chain finance, blockchain and distributed ledger technology, process mining and data mining, RPA and artificial intelligence.

PATENTE O PATENTI

Patente di guida B

ULTERIORI INFORMAZIONI ALLEGATI

-

